

# Inverfal Perú S.A.A. y Subsidiarias

## Fundamentos

La Clasificadora decidió otorgar la clasificación de AA(pe), con perspectiva estable, a los instrumentos emitidos en el marco del Primer y Segundo Programa de Bonos Corporativos de Falabella Perú S.A.A. Lo anterior se fundamenta en:

**Soporte de la matriz.** La Empresa cuenta con el respaldo y *expertise* de su matriz chilena, Falabella S.A. Además, al ser parte del Grupo Falabella tiene fácil acceso a préstamos bancarios y al mercado de capitales. Es importante mencionar que su matriz cuenta con una clasificación internacional otorgada por *FitchRatings* de "BBB" con perspectiva estable. Asimismo, el grupo tiene presencia en Chile, Perú, Colombia, Brasil, Argentina, Uruguay y México, siendo Perú la subsidiaria más importante después de Chile en términos de ingresos y EBITDA (aprox. 25% y 19% de participación a marzo 2022, respectivamente).

**Diversificación y presencia en el sector *retail*.** Inverfal cuenta con subsidiarias en distintos rubros del sector *retail*: tiendas por departamento, tiendas de mejoramiento del hogar y supermercados. Así, a marzo 2022 contaba con unas 172 tiendas en Perú en el sector minorista. Lo anterior, le permite tener una amplia presencia el mercado nacional a través de distintos formatos y conocer de cerca las necesidades de los consumidores peruanos en las principales ciudades del país. Además, tiene presencia en la banca de consumo a través de 53 agencias del Banco Falabella. De este modo, está presente en las categorías *food*, *non food* y servicios financieros de consumo.

**Sinergias entre los diversos negocios de la Compañía.** La alianza comercial con el Banco Falabella Perú les otorga ventajas a los negocios *retail* de la Compañía, al impulsar el consumo en sus tiendas a través del crédito.

Igualmente, al ser parte de un importante Grupo *retailer* en Latinoamérica, le permite acceder a mejores condiciones de compras frente a sus proveedores nacionales y extranjeros.

Adicionalmente, Open Plaza Perú y Mall Plaza Perú han contribuido de manera exitosa a la expansión y diversificación geográfica de las operaciones de los formatos *retail* con los que el Grupo opera en el Perú, lo cual permite en conjunto, ser una oferta más potente.

**Recuperación de generación y apalancamiento:** La Compañía ha mostrado una mejora en sus ingresos consolidados, en línea con la recuperación de sus subsidiarias luego del impacto del COVID-19 y de las medidas restrictivas adoptadas por el Gobierno para enfrentar a la pandemia, especialmente durante el 2020 y, en menor medida, en el 2021.

En ese sentido, los ingresos consolidados de Inverfal Perú en el 2021 llegaron a S/ 13,941.9 MM, incrementándose un 23.9% con respecto al 2020. Asimismo, al cierre de los últimos 12 meses (12M) a marzo 2022 el nivel de ingresos registró un incremento de 2.4% respecto al ejercicio 2021, ascendiendo a S/ 14,274.4 MM.

Del mismo modo, en el 2021 el EBITDA consolidado (no incluye otros ingresos ni egresos) fue S/ 1,126.9 MM y el margen EBITDA llegó a 8.1%, siendo considerablemente mayor a lo obtenido en el 2020 (S/ 683.3 MM y 6.1%, respectivamente). Asimismo, durante los últimos 12M a marzo 2022, estas cifras ascendieron a S/ 1,104.8 MM y 7.7%, respectivamente.

| Ratings  | Actual | Anterior |
|--|--------|----------|
| 1er Programa de Bonos Corporativos Falabella Perú S.A.A. | AA(pe) | N.R.     |
| 2do Programa de Bonos Corporativos Falabella Perú S.A.A. | AA(pe) | N.R.     |

Con información financiera auditada a diciembre 2021 y no auditada a marzo 2022.

N.R.: No clasificado anteriormente.

Clasificación otorgada en Comité de fecha 25/07/2022

**Perspectiva**  
Estable

## Indicadores Financieros

| S/ MM                             | 12M Mar-22 | Dic-21 | Dic-20 |
|-----------------------------------|------------|--------|--------|
| Ingresos                          | 14,274     | 13,942 | 11,257 |
| EBITDA*                           | 1,105      | 1,127  | 683    |
| Mg. EBITDA                        | 7.7%       | 8.1%   | 6.1%   |
| Deuda Financiera                  | 2,465      | 2,129  | 1,459  |
| Deuda Financiera Total            | 4,458      | 4,187  | 3,379  |
| Deuda Financiera Total / EBITDA** | 4.0        | 3.7    | 4.9    |
| Deuda Fin. Total Neta / EBITDA*** | 3.6        | 3.2    | 3.7    |

\* EBITDA: No incluye Otros Ingresos ni Egresos

\*\* Deuda Financiera Total: Incluye Pasivos por Arrendamiento y Deuda Fin. con Vinculadas. No incluye Obligaciones con el Público.

\*\*\* Deuda Financiera Neta: Considera Caja e Inv. Ctes. sin Negocio Bancario

Fuente: Inverfal Perú S.A.A.

## Metodologías Aplicadas

Metodología de Empresas No Financieras (03-2022)

## Analistas

Gustavo Campos Rivero  
[gustavo.campos@aai.com.pe](mailto:gustavo.campos@aai.com.pe)

Sergio Castro Deza  
[sergio.castro@aai.com.pe](mailto:sergio.castro@aai.com.pe)

T. (511) 444 5588

Por lo anterior, el nivel de apalancamiento consolidado (incluye deuda financiera con vinculadas y pasivos por arrendamiento; no incluye obligaciones con el público), neto de caja e inversiones corrientes (no incluye negocio bancario), medido como Deuda Financiera Total Neta / EBITDA ascendió a 3.6x al cierre del año móvil finalizado en marzo 2022 (3.2x a dic. 2021 y 3.7x a dic. 2020).

Por su parte, la cobertura de EBITDA / Gastos Financieros Totales se ubicó en 5.2x en los últimos 12M a marzo 2022 (5.3x a dic. 2021 y 2.9x a dic. 2020).

Es importante tener en consideración que el sector consumo está altamente relacionado a la evolución de la actividad económica en el país. Asimismo, variaciones en la inflación, tipos de cambio, costo de los fletes y tasas de interés, pueden impactar en los márgenes del sector minorista.

### ¿Qué podría modificar las clasificaciones asignadas?

Cambios negativos en la recuperación económica del país y/o del sector *retail* que impacten de manera negativa en la generación y los márgenes de las subsidiarias de la Compañía y repercutan de manera sostenida en su nivel de apalancamiento neto, medido como Deuda Financiera Total Neta / EBITDA, entre otros, podrían implicar un ajuste en las clasificaciones asignadas.

Asimismo, cambios en el *rating* internacional de su matriz chilena podrían tener un impacto positivo o negativo en las clasificaciones asignadas localmente.

## Perfil

Inverfal Perú S.A.A. (Inverfal o la Compañía) se constituyó en octubre 2019, debido a la decisión de su matriz de separar el negocio *retail* y banca de consumo, del negocio inmobiliario en el Perú. De esta manera, a fines del 2019 Falabella Perú S.A.A. realizó una escisión patrimonial transfiriendo a Inverfal Perú S.A.A. los negocios *retail* y de banca de consumo.

En ese sentido, Inverfal se convirtió en el *holding* de las tiendas por departamento, tiendas de mejoramiento del hogar, supermercados, servicios financieros y otros negocios de servicios del Grupo Falabella. Por su parte, Falabella Perú S.A.A. mantuvo las actividades vinculadas al negocio inmobiliario.

Inverfal tiene como accionista principal a Inversora Falken S.A., empresa constituida en Uruguay, misma que posee el 80.65% del capital social. Como se mencionó anteriormente, la Compañía pertenece al Grupo Falabella.

## Falabella S.A.

El Grupo chileno Falabella es uno de los *retailers* más grandes de Latinoamérica. Desde sus inicios el Grupo ha buscado la diversificación de sus negocios por lo que en la actualidad opera en los segmentos de tiendas por departamento, mejoramiento del hogar, supermercados, negocio inmobiliario, retail financiero y *e-commerce*, teniendo presencia en Chile, Perú, Colombia, Brasil, Uruguay, Argentina y en México.

La matriz Falabella S.A., controlada por las familias Solari y Del Río, cuenta con un adecuado nivel de solvencia, fortaleza operativa en sus diferentes unidades de negocio, así como estabilidad en sus márgenes y flujos. Asimismo, tiene una clasificación internacional de riesgo otorgada por *FitchRatings* de “BBB” con perspectiva estable y una clasificación local en Chile de “AA(cl)”, con perspectiva estable. En el año móvil finalizado a marzo 2022, la matriz chilena facturó a nivel consolidado el equivalente a aproximadamente US\$13,700 MM. Asimismo, sus activos consolidados ascendieron a alrededor de US\$27,700 MM y su patrimonio neto fue de aproximadamente US\$8,500 MM.

A marzo 2022 el Grupo contaba con 514 tiendas (510 a dic. 2021) para los diferentes formatos y líneas de negocio, así como 46 locales del negocio inmobiliario, entre *power centers* y *shopping centers*, en conjunto (46 a dic. 2021).

Principales Tiendas (Mar-22)

|                        | Chile      | Perú       | Arg.     | Col.      | Brasil    | Urug.    | Mex.     | TOTAL      |
|------------------------|------------|------------|----------|-----------|-----------|----------|----------|------------|
| Mejoramiento del Hogar | 85         | 56         | 7        | 40        | 53        | 4        | 9        | 254        |
| Tiendas por Dpto.      | 46         | 31         | -        | 26        | -         | -        | -        | 103        |
| Supermercados          | 72         | 85         | -        | -         | -         | -        | -        | 157        |
| Malls / Power Centers  | 27         | 15         | -        | 4         | -         | -        | -        | 46         |
| <b>TOTAL</b>           | <b>230</b> | <b>187</b> | <b>7</b> | <b>70</b> | <b>53</b> | <b>4</b> | <b>9</b> | <b>560</b> |

Fuente: Falabella S.A.

De otro lado, según el anuncio del Grupo, en el 2022 el plan de inversiones para la región implica una inversión de US\$711 MM, distribuido de la siguiente manera: i) US\$308 MM en tecnología y plataformas *e-commerce*; ii) US\$110 MM en infraestructura logística; y, iii) US\$293 MM en aperturas de tiendas IKEA, supermercados y tiendas para el mejoramiento del hogar, así como remodelaciones en diversos países.

El objetivo de Falabella S.A. es mantenerse como una de las empresas líderes de *retail* en Latinoamérica. Para lograrlo, busca brindar una oferta innovadora de productos y servicios de buena calidad, a precios convenientes y con soluciones a la medida de cada mercado, para las personas y el hogar, a lo largo de su ciclo de vida.

## Operaciones

Inverfal tiene como subsidiarias a empresas que operan principalmente en los rubros de tiendas por departamento, supermercados, tiendas de mejoramiento del hogar y servicios financieros, entre otros.

En el rubro de tiendas por departamento, la Compañía opera con la marca Saga Falabella, adquirida mayoritariamente por el Grupo Falabella en 1995. Actualmente, Saga Falabella compite principalmente con tiendas por departamento del Grupo Ripley (Ripley) y del Grupo Intercorp (Oechsle). A marzo 2022 Saga contaba con 31 tiendas distribuidas a lo largo del territorio peruano.

Por otro lado, el negocio de supermercados Inverfal opera bajo la marca Hipermercados Tottus, creada en el año 2002. Tottus opera en el Perú a través de cuatro formatos: Hipercompactos, Hiperbodegas, Supermercados e Hipermercados. A marzo 2022, Tottus tenía 85 tiendas, habiendo mostrado un crecimiento importante durante los últimos años. Dentro de las cadenas más importantes de supermercados en el país se encuentran el Grupo Intercorp con las macas Plaza Veá y Vivanda, y el Grupo Cencosud con sus marcas Wong y Metro.

Por su parte, las tiendas de mejoramiento del hogar de Inverfal incluyen las marcas Sodimac y Maestro, esta última adquirida por el Grupo Falabella en el 2017. Se dedican principalmente a la comercialización de artículos de ferretería, construcción y acabados para el hogar. Actualmente, cada una de las cadenas cuenta con 28 tiendas a nivel nacional. Adicionalmente, Sodimac y Maestro compiten directamente con la tienda del mejoramiento del hogar del Grupo Intercorp, Promart.

De otro lado, Inverfal participa en el negocio de banca de consumo a través del Banco Falabella. El banco es líder en el número tarjetas de crédito emitidas en el sistema financiero, con 1.48 MM de tarjetas a marzo 2022. El Banco Falabella se dedica principalmente al financiamiento de personas naturales a través del crédito de consumo mediante sus tarjetas CMR Falabella y Visa, y préstamos personales.

Además, entre sus subsidiarias se encuentran: Corredores de Seguros Falabella S.A.C., Falabella Corporativo S.A.C. e Ikso S.A.C.

## Gobierno Corporativo

El Directorio de la Compañía está compuesto por cinco miembros, de los cuales ninguno es independiente.

Adicionalmente, cuentan con los siguientes comités, los cuales permiten gestionar adecuadamente las decisiones de Inverfal Perú: Comité de Directores; Comité de Riesgos; Comité de Activos y Pasivos; Comité de Auditoría; y, Comité de Prevención de Lavado de Activos.

Asimismo, la empresa encargada de la auditoría externa en el 2021 fue Tanaka, Valdivia y Asociados, Sociedad Civil de R.L. (firma miembro de EY).

## Desempeño Financiero

Inverfal Perú S.A.A. y Subsidiarias registró ingresos durante los últimos 12M a marzo por S/ 14,274.4 MM, 2.4% superior a lo registrado en el 2021 y 26.8% superior a lo generado en el 2020. El incremento registrado respecto al 2020 se debió a la recuperación de los ingresos principalmente de sus subsidiarias Saga Falabella y Sodimac. Lo anterior está directamente relacionado a la recuperación de la economía luego de ser afectada significativamente por las medidas restrictivas impuestas por el Gobierno para contener a la pandemia durante el 2020.

La Clasificadora destaca los esfuerzos de las subsidiarias en los últimos años para fortalecer sus canales digitales y su sistema de distribución con el fin de potenciar las ventas.

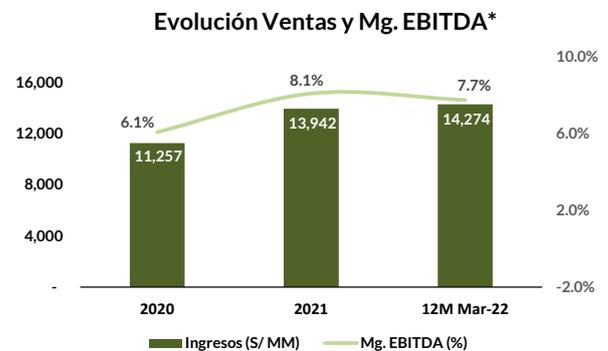
En cuanto a la composición de los ingresos consolidados (antes de incluir las eliminaciones), los negocios *retail* representaron el 92.5% del total de ingresos, mientras que los negocios financieros representaron el 6.2% y el saldo restante provino de otros negocios más pequeños.

Por su parte, la utilidad bruta aumentó, de S/ 3,126.4 MM en el 2020, a S/ 4,213.8 MM en el 2021 y a S/ 4,276.7 en los últimos 12M marzo 2022. Esta mejora se produjo, entre otros, por el significativo crecimiento económico registrado en el país durante el 2021. Así, en el año móvil a marzo 2022 el margen bruto fue 30.0%, similar a los registrado en el 2021 (30.2%) y mayor al del 2020 (27.8%).

De otro lado, los gastos de administración, ventas y distribución pasaron, de S/ 2,443.1 MM en el 2020, a S/ 3,087.0 MM en el 2021 y S/ 3,171.9 MM durante los últimos 12M a marzo 2022. Así, en línea con los mayor actividad registrada, se observaron mayores gastos principalmente por servicios prestados por terceros, los cuales incluyen gastos de publicidad, alquileres de locales a terceros, mantenimiento de tiendas, reparaciones, transporte, almacenamiento y servicios públicos.

Así, tras la recuperación en los ingresos de Saga Falabella y Sodimac, principalmente durante el 2021, el EBITDA (no

incluye otros ingresos ni egresos) registró una importante recuperación. De esta manera pasó, de S/ 683.3 MM en el 2020, a S/ 1,126.9 MM al cierre del 2021. Por su parte, en el año móvil a marzo 2022, el EBITDA disminuyó ligeramente y se ubicó en S/ 1,104.8 MM. Esta reducción provino, entre otros, del negocio de supermercados, el cual fue afectado por la venta de productos *non food*. A su vez, el margen EBITDA de los últimos 12M a marzo 2022 fue 7.7% (8.1% en el 2021 y 6.1% en el 2020).



Fuente: Inverfal Perú S.A.A.

Por otro lado, durante los últimos 12M a marzo 2022, los gastos financieros totales (gastos financieros + gastos financieros por arrendamiento) ascendieron a S/ 212.7 MM, similar a lo registrado durante el 2021 (S/ 213.1 MM) pero menor a lo registrado al cierre del 2020 (S/ 239.5 MM). Lo anterior debido principalmente a las bajas tasas obtenidas en los nuevos préstamos bancarios de corto plazo adquiridos, a pesar del incremento de la deuda financiera desde el 2021. Así, al cierre el periodo analizado, la cobertura de gastos financieros totales, medido como EBITDA / Gastos Financieros Totales fue de 5.2x (5.3x al cierre del 2021 y 2.9x a fines del 2020).

Finalmente, al cierre de los últimos 12M a marzo 2022, Inverfal registró una utilidad neta consolidada atribuible a los accionistas mayoritarios de S/ 283.0 MM (+S/ 280.0 MM en el 2021 y -S/ 87.8 MM en el 2020). La Clasificadora considera importante la rápida recuperación de las tiendas del Grupo luego de haber registrado pérdidas durante el 2020, debido especialmente a que las tiendas de mejoramiento del hogar y tiendas por departamento estuvieron cerradas por la declaratoria del estado de emergencia desde mediados de marzo hasta junio 2020.

Asimismo, dado el potencial y buen desempeño que vienen mostrando las ventas por internet, el Grupo planea continuar realizando mejoras en tecnología y logística para enfrentar de manera competitiva la demanda creciente en dicho canal, el cual será el canal del futuro, tal y como ha venido sucediendo en el segmento *retail* en países más desarrollados. Es importante mencionar que el Grupo inauguró una plataforma de *e-commerce* donde ofrece en una página web los distintos productos de sus marcas (Falabella, Sodimac, Tottus) combinado con el Marketplace.

## Estructura de Capital

La deuda financiera total (DFT) consolidada de Inverfal considera los préstamos bancarios, bonos corporativos, certificados de depósitos negociables (CDN), deuda financiera con vinculadas, pasivos por arrendamiento y *leasings*, entre otros. Por su parte, la Clasificadora no considera para su análisis dentro de la DFT a las obligaciones con el público que tiene el Banco Falabella.

Durante el primer trimestre del 2022 se registró un incremento de la deuda financiera total, producto de los mayores préstamos de corto plazo para el financiamiento de capital de trabajo de las tiendas *retail* del Grupo y la emisión de CDN por parte del Banco Falabella para financiar sus operaciones. Por otro lado, durante el 2021 la deuda financiera de corto plazo se incrementó para financiar, especialmente, el aumento de los inventarios ante la reactivación del sector *retail*.

De esta manera, la deuda financiera de corto plazo pasó a representar el 57.7% de la deuda financiera total a marzo 2022 (45.9% a dic. 2021 y 18.9% a dic. 2020).

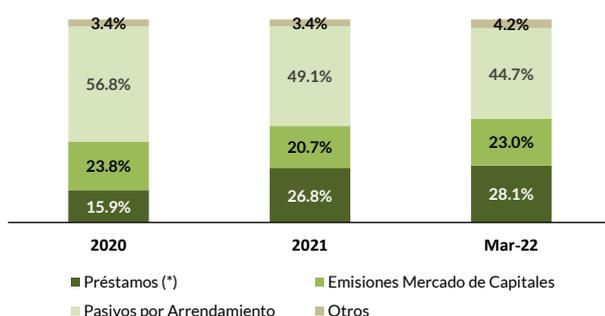
La Compañía mantiene en circulación bonos corporativos y CDN. Al cierre del primer trimestre del 2022 mantuvo en conjunto bonos por S/ 715.7 MM (S/ 732.8 MM a dic. 2021 y S/ 805.5 a dic. 2020), correspondientes a Saga Falabella, Tottus, Banco Falabella y Falabella Perú S.A.A. Cabe mencionar que, Banco Falabella no cuenta con emisiones en circulación de Bonos Corporativos, pero el programa se encuentra aprobado. Por su parte, el saldo de los CDN fue S/ 309.0 MM (S/ 134.7 a dic. 2021 y S/ 0.0 MM a dic. 2020), los cuales fueron emitidos por el Banco Falabella.

Dado que Inverfal cuenta con subsidiarias que tienen contratos por arrendamientos, los pasivos por arrendamiento, tras la aplicación de la NIIF 16, ascendieron a S/ 1,993.1 MM a marzo 2022 (S/ 2,057.6 MM a dic. 2021).

Es importante mencionar que, a marzo 2022 la deuda financiera total incluye el saldo de los préstamos de su relacionada Falabella S.A. (Chile) por S/ 259.2 MM (S/ 277.4 MM a dic. 2021) y de Open Plaza S.A. por S/ 20.0 MM (S/ 0.0 MM a dic. 2021).

De esta manera, la DFT pasó, de S/ 3,378.7 MM al cierre del 2020, a S/ 4,186.8 MM a diciembre 2021 y a S/ 4,458.0 MM a fines del primer trimestre del 2022.

Composición Deuda Financiera Total



(\*) Incluye el préstamos con Vinculadas

Fuente: Inverfal Perú S.A.A.

Por su parte, dentro de los pasivos se registran las obligaciones con el público del Banco Falabella. El saldo por dichas obligaciones llegó a S/ 3,176.3 MM, superior en 14.5% respecto a lo registrado a diciembre 2021 y 4.3% respecto a fines del 2020. El incremento en el primer trimestre del 2022 se dio principalmente por las tasas competitivas que ofrece el Banco para los depósitos (entre 0.20% y 7.50% en moneda nacional), lo cual permitió financiar su cartera de colocaciones.

Por otro lado, a marzo 2022 las cuentas por pagar comerciales llegaron a S/ 1,112.1 MM, inferior al saldo registrado a fines del 2021 (S/ 1,343.0 MM). Dentro de las cuentas por pagar comerciales se encuentran las obligaciones que mantiene la Compañía con proveedores locales y extranjeros producto de la adquisición de mercaderías de sus tiendas *retail*. Se debe precisar que dichas cuentas representaban el 7.8% del total de activos.

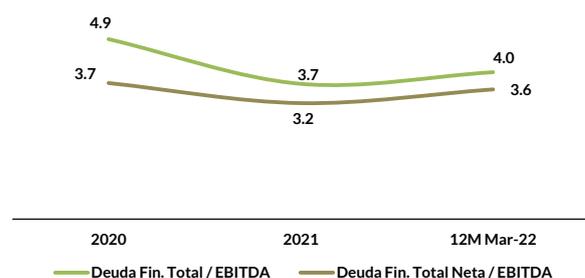
Respecto al nivel de apalancamiento, si lo medimos como Deuda Financiera Total / EBITDA, este indicador se ubicó en 4.0x al cierre de los últimos 12M a marzo 2022 (3.7x a dic. 2021 y 4.9x a dic. 2020).

A pesar de la mayor deuda financiera con entidades bancarias adquirida durante el 2021 para financiar, entre otros, los mayores niveles de inventarios, la recuperación del EBITDA permitió mejorar los indicadores de apalancamiento con respecto a fines del 2020. En ese sentido, en el 2021 se observó una importante recuperación en el sector *retail* que permitió prácticamente duplicar el EBITDA generado, el cual fue proporcionalmente mayor al aumento de la deuda financiera, disminuyendo el apalancamiento.

Por su parte, el ligero aumento en el apalancamiento al cierre del año móvil finalizado en marzo 2022 estuvo explicado especialmente por el incremento de la deuda bancaria de corto plazo para financiar capital de trabajo.

Si consideramos la caja e inversiones corrientes, sin incluir al negocio bancario, en los últimos 12M a marzo 2022 el apalancamiento neto se ubicó en 3.6x (3.2x a dic. 2021 y 3.7x a dic. 2020).

Nivel de Apalancamiento \*



\* Incluye Pasivos por Arrend. y Deuda Vinculadas.  
 No incluye Obligaciones con el Público

Fuente: Inverfal Perú S.A.A.

De otro lado, al cierre los últimos 12 meses a marzo 2022, se registró un Flujo de Caja Operativo (CFO) consolidado negativo de S/ 320.9 MM (-S/ 420.1 MM en el 2021 y +S/ 1,803.6 MM en el 2020), explicado entre otros por los mayores pagos a proveedores, en línea con el aumento de los inventarios ante el mayor dinamismo registrado en el sector *retail*. Al deducirle al CFO, las inversiones en activos fijo e inmobiliarias por S/ 257.5 MM y los dividendos pagados en por S/ 0.8 MM, se obtiene un Flujo de Caja Libre (FCF) negativo de S/ 579.2 MM (-S/ 686.5 MM a dic. 2021 y +S/ 1,528.3 MM a dic. 2020). Estas inversiones en activo fijo se dieron, entre otros, por la construcción, remodelación e implementación de tiendas de las subsidiarias del sector *retail*. De esta manera, el FCF negativo fue financiado principalmente con deuda bancaria de corto plazo.

### Características de los instrumentos

Cabe recordar que, a fines del 2019 Falabella Perú S.A.A. realizó una escisión patrimonial con la finalidad, entre otros, de obtener mayores eficiencias, transfiriendo a la *holding* Inverfal Perú S.A.A. sus negocios *retail* y de banca de consumo. Por su parte, Falabella Perú S.A.A. mantuvo las actividades vinculadas al negocio inmobiliario.

En ese sentido, en enero 2020 se suscribieron adendas a los Contratos Marco del Primer y Segundo Programa de Bonos Corporativos Falabella Perú S.A.A., por medio de las cuales Falabella Perú S.A.A. transfirió a Inverfal Perú S.A.A. la totalidad de los derechos y obligaciones referidas a dichos programas. De esta manera Inverfal Perú S.A.A. se convirtió en el Emisor.

Ambos programas solo cuentan con garantía genérica sobre el patrimonio del Emisor. Los recursos obtenidos se utilizarán para financiar capital de trabajo, inversiones y/o refinanciamiento de deuda existente o cualquier otro uso que el Emisor estime conveniente.

### Primer Programa de Bonos Corporativos de Falabella Perú S.A.A.

En Junta General de Accionistas celebrada en febrero 2015 se aprobaron los términos, características y condiciones del Primer Programa de Bonos Corporativos de Falabella Perú S.A.A. hasta por un monto máximo en circulación de S/ 300.0 MM o su equivalente en dólares, a ser emitido a través de una o más emisiones.

Este programa fue inscrito en el mercado de valores en julio 2015. Las emisiones vigentes del Primer Programa de Bonos Corporativos se detallan a continuación:

Primer Programa de Bonos Corporativos  
Vigentes a marzo 2022

| Emisión               | Saldo S/ MM | Tasa    | Fecha Coloc. | Plazo (años) | Gracia (años) | Amort |
|-----------------------|-------------|---------|--------------|--------------|---------------|-------|
| 1ra Emisión - Serie A | 98.0        | 8.0625% | Jul-15       | 20           | 10            | Trim. |
| 3ra Emisión Serie A   | 40.6        | 7.1875% | May-16       | 7            | 3             | Trim. |
| 3ra Emisión Serie B   | 27.0        | 6.2500% | Jul-16       | 7            | 3             | Trim. |

Fuente: Inverfal Perú S.A.A.

### Segundo Programa de Bonos Corporativos de Falabella Perú S.A.A.

En Junta General de Accionistas realizada en enero 2017 se aprobaron los términos, características y condiciones del Segundo Programa de Bonos Corporativos de Falabella Perú S.A.A. hasta por un monto máximo en circulación de S/ 600.0 MM o su equivalente en dólares, a ser emitido a través de una o más emisiones.

Este programa fue inscrito en el mercado de valores en marzo 2017. Las emisiones vigentes del Segundo Programa de Bonos Corporativos se detallan a continuación:

Segundo Programa de Bonos Corporativos  
Vigentes a marzo 2022

| Emisión             | Saldo S/ MM | Tasa     | Fecha Coloc. | Plazo (años) | Gracia (años) | Amort  |
|---------------------|-------------|----------|--------------|--------------|---------------|--------|
| 1ra Emisión Serie A | 200.0       | 7.03125% | Abr-17       | 12           | 5             | Trim.  |
| 2da Emisión Serie A | 200.0       | 5.78125% | Feb-18       | 10           | 0             | Bullet |

Fuente: Inverfal Perú S.A.A.

**Inverfal Perú S.A.A. y Subsidiarias**

| Tipo de Cambio S/./US\$ a final del Periodo<br>(Cifras en S/ Miles) | 3.70             | 3.99             | 3.62             | 3.31             |
|---|------------------|------------------|------------------|------------------|
|   | 12M Mar-22       | Dic-21           | Dic-20           | Dic-19*          |
| <b>Rentabilidad (%)</b>   |                  |                  |                  |                  |
| EBITDA  | 1,104,797        | 1,126,873        | 683,265          | 62,175           |
| Mg. EBITDA  | 7.7%             | 8.1%             | 6.1%             | 19.4%            |
| FCF / Ingresos  | -4.1%            | -4.9%            | 13.6%            | 113.6%           |
| ROAE  | 6.4%             | 6.4%             | -2.0%            | n.d.             |
| <b>Cobertura (x)</b>  |                  |                  |                  |                  |
| EBITDA / Gastos Financieros Totales                                 | 5.2              | 5.3              | 2.9              | 10.9             |
| EBITDA / Servicio de deuda  | 0.7              | 1.1              | 1.7              | 0.1              |
| (FCF + Caja e Inv. Ctes. + Gastos Fin.) / Servicio de deuda         | 0.7              | 0.9              | 8.8              | 2.0              |
| CFO / Inversión en Activo Fijo                                      | -1.2             | -1.4             | 6.6              | 19.6             |
| <b>Estructura de capital y endeudamiento (x)</b>                    |                  |                  |                  |                  |
| Deuda Financiera / Capitalización                                   | 0.4              | 0.3              | 0.3              | 0.3              |
| Deuda Fin. Total / Capitalización Ajustada                          | 0.5              | 0.5              | 0.4              | 0.4              |
| Deuda Financiera Total / EBITDA                                     | 4.0              | 3.7              | 4.9              | 56.8             |
| Deuda Fin. Total Neta <sup>(1)</sup> / EBITDA                       | 3.6              | 3.2              | 3.7              | 51.7             |
| Costo de Financiamiento estimado                                    | 3.8%             | 4.7%             | 7.5%             | n.d.             |
| Deuda Financiera CP / Deuda Financiera                              | 57.7%            | 45.9%            | 18.9%            | 40.2%            |
| <b>Balance</b>  |                  |                  |                  |                  |
| Activos totales   | 14,239,271       | 13,800,380       | 13,052,033       | 12,831,115       |
| Caja e inversiones corrientes                                       | 1,498,790        | 1,572,604        | 1,862,993        | 1,039,358        |
| Caja e inversiones corrientes sin negocio bancario                  | 521,547          | 594,873          | 825,244          | 317,309          |
| Deuda Financiera Corto Plazo  | 1,423,483        | 977,913          | 276,047          | 716,954          |
| Deuda Financiera Largo Plazo  | 1,041,491        | 1,151,255        | 1,183,290        | 1,065,904        |
| Deuda Financiera <sup>(2)</sup>                                     | 2,464,974        | 2,129,168        | 1,459,337        | 1,782,858        |
| Pasivos por Arrendamiento   | 1,993,056        | 2,057,614        | 1,919,328        | 1,747,296        |
| Deuda Financiera Total (D. Fin. + Pas. por Arrend.)                 | 4,458,030        | 4,186,782        | 3,378,665        | 3,530,154        |
| Obligaciones con el Público   | 3,176,266        | 2,775,242        | 3,044,221        | 2,889,330        |
| Deuda Financiera Total + Oblig. con el Público                      | 7,634,296        | 6,962,024        | 6,422,886        | 6,419,484        |
| Patrimonio neto (sin Interés Minoritario)                           | 4,549,988        | 4,533,872        | 4,264,660        | 4,352,691        |
| Interés minoritario   | 7,531            | 7,329            | 8,372            | 9,174            |
| Capitalización  | 7,022,493        | 6,670,369        | 5,732,369        | 6,144,723        |
| Capitalización Ajustada   | 9,015,549        | 8,727,983        | 7,651,697        | 7,892,019        |
| <b>Flujo de caja</b>  |                  |                  |                  |                  |
| <b>Flujo de caja operativo (CFO)</b>                                | <b>(320,888)</b> | <b>(402,103)</b> | <b>1,803,564</b> | <b>383,626</b>   |
| Inversiones en Activos Fijos e Inmobiliarias                        | (257,490)        | (283,990)        | (275,304)        | (19,567)         |
| Dividendos comunes  | (845)            | (382)            | -                | -                |
| <b>Flujo de caja libre (FCF)</b>                                    | <b>(579,223)</b> | <b>(686,475)</b> | <b>1,528,260</b> | <b>364,059</b>   |
| Ventas de Activo Fijo   | 6,267            | 6,206            | 57,980           | -                |
| Otras inversiones, neto   | 156,582          | 138,896          | (164,628)        | 97               |
| Variación neta de deuda   | 550,346          | 592,337          | (558,289)        | (730,950)        |
| Variación neta de capital   | -                | -                | -                | -                |
| Otros financiamientos, netos  | (259,273)        | (272,340)        | (125,539)        | 11,374           |
| Efecto variaciones en tasas de cambio                               | (2,011)          | 415              | 3,174            | 103              |
| <b>Variación de caja</b>  | <b>(127,312)</b> | <b>(220,961)</b> | <b>740,958</b>   | <b>(355,317)</b> |
| <b>Resultados</b>   |                  |                  |                  |                  |
| Ingresos  | 14,274,357       | 13,941,910       | 11,257,040       | 320,429          |
| Variación de Ventas   | 2.4%             | 23.9%            | 3413.1%          | n.d.             |
| Utilidad operativa (EBIT)   | 579,194          | 604,308          | 173,637          | 51,128           |
| Gastos Financieros  | 82,167           | 84,063           | 121,357          | 3,234            |
| Gastos Financieros por Arrendamiento                                | 130,510          | 129,035          | 118,102          | 2,484            |
| Gastos Fin. Totales (G. Fin. + Gastos Fin. por Arrend.)             | 212,677          | 213,098          | 239,459          | 5,718            |
| Resultado neto (atribuible a accionistas mayoritarios)              | 282,987          | 280,057          | (87,813)         | 30,518           |

EBITDA= Utilidad Operativa (no incluye otros ingresos ni egresos) + depreciación y amortización.

FCF= CFO + Inversión en activo fijo + Pago de dividendos comunes

Servicio de Deuda= Gastos Financieros + Deuda Fin. de Corto Plazo

<sup>(1)</sup> Se considera Caja e Inversiones Corrientes sin Negocio Bancario

<sup>(2)</sup> Deuda Financiera: Incluye Deuda Financiera con Vinculadas + Deuda Financiera Negocio Bancario sin Obligaciones con el Público

(\*) Estado de Pérdidas y Ganancias del 2019 solo incluyen cifras del 24 de octubre del 2019 al 31 de diciembre del 2019

### Antecedentes

|                  |  |
|------------------|--|
| Emisor:          | Inverfal Perú S.A.A.                               |
| Domicilio legal: | Paseo de la República 3220 San Isidro, Lima – Perú |
| RUC:             | 20605495151  |
| Teléfono:        | (511) 616 1000                                     |

### Relación de directores\*

|                             |                           |
|-----------------------------|---------------------------|
| Carlo Solari Magnasco       | Presidente del Directorio |
| Gastón Bottazzini           | Director                  |
| Juan Fernando Correa        | Director                  |
| Juan Pablo Montero          | Director                  |
| Juan Xavier Roca Mendenhall | Director                  |

### Relación de ejecutivos\*

|                           |                         |
|---------------------------|-------------------------|
| Juan Fernando Correa      | Gerente General         |
| Oscar Lauz Del Rosario    | Gerente de Finanzas     |
| Dora Cordova Serpa        | Gerente de Contabilidad |
| Luis Antonio Chu Gonzales | Gerente Legal           |

### Relación de accionistas\*

|                               |        |
|-------------------------------|--------|
| Inversora Falken S.A.         | 80.65% |
| Inversiones Inverfal Perú SPA | 19.11% |
| Otros                         | 0.24%  |

*(\*) Nota: Información a junio 2022*

## CLASIFICACIÓN DE RIESGO

APOYO & ASOCIADOS INTERNACIONALES S.A.C. *CLASIFICADORA DE RIESGO*, de acuerdo a lo dispuesto en el Reglamento de Empresas Clasificadoras de Riesgo, aprobado por Resolución SMV N°032-2015-SMV/01 y sus modificatorias, acordó las siguientes clasificaciones de riesgo para los siguientes instrumentos:

| <u>Instrumento</u>  | <u>Clasificación*</u> |
|---|-----------------------|
| Primer Programa de Bonos Corporativos de Falabella Perú S.A.A. hasta por S/ 300.0 MM o su equivalente en dólares  | AA(pe)                |
| Segundo Programa de Bonos Corporativos de Falabella Perú S.A.A. hasta por S/ 600.0 MM o su equivalente en dólares | AA(pe)                |
| <i>Perspectiva</i>  | <i>Estable</i>        |

### Definiciones

**CATEGORÍA AA(pe):** Corresponde a una muy alta capacidad de pago de sus obligaciones financieras en los plazos y condiciones pactados. Esta capacidad no es significativamente vulnerable ante cambios adversos en circunstancias o el entorno económico.

(+) Corresponde a instituciones con un menor riesgo relativo dentro de la categoría.

(-) Corresponde a instituciones con un mayor riesgo relativo dentro de la categoría.

**Perspectiva:** Indica la dirección en que se podría modificar una clasificación en un período de uno a dos años. La perspectiva puede ser positiva, estable o negativa. Una perspectiva positiva o negativa no implica necesariamente un cambio en la clasificación. Del mismo modo, una clasificación con perspectiva estable puede ser cambiada sin que la perspectiva se haya modificado previamente a positiva o negativa, si existen elementos que lo justifiquen.

(\*) La clasificación de riesgo del valor constituye únicamente una opinión profesional sobre la calidad crediticia del valor y/o de su emisor respecto al pago de la obligación representada por dicho valor. La clasificación otorgada o emitida no constituye una recomendación para comprar, vender o mantener el valor y puede estar sujeta a actualización en cualquier momento. Asimismo, la presente Clasificación de riesgo es independiente y no ha sido influenciada por otras actividades de la Clasificadora. El presente informe se encuentra publicado en la página web de la empresa (<http://www.aai.com.pe>), donde se puede consultar adicionalmente documentos como el código de conducta, la metodología de clasificación respectiva y las clasificaciones vigentes.

Las clasificaciones de riesgo crediticio de Apoyo & Asociados Internacionales Clasificadora de Riesgo (A&A) no constituyen garantía de cumplimiento de las obligaciones del calificado. Las clasificaciones se basan sobre la información que se obtiene directamente de los emisores, los estructuradores y otras fuentes que A&A considera confiables. A&A no audita ni verifica la veracidad de dicha información, y no se encuentra bajo la obligación de auditarla ni verificarla, como tampoco de llevar a cabo ningún tipo de investigación para determinar la veracidad o exactitud de dicha información. Si dicha información resultara contener errores o conducir de alguna manera a error, la clasificación asociada a dicha información podría no ser apropiada, y A&A no asume responsabilidad por este riesgo. No obstante, las leyes que regulan la actividad de la Clasificación de Riesgo señalan los supuestos de responsabilidad que atañen a las clasificadoras.

La calidad de la información utilizada en el presente análisis es considerada por A&A suficiente para la evaluación y emisión de una opinión de la clasificación de riesgo. La opinión contenida en el presente informe ha sido obtenida como resultado de la aplicación rigurosa de la metodología vigente correspondiente indicada al inicio del mismo. Los informes de clasificación se actualizan periódicamente de acuerdo a lo establecido en la regulación vigente, y además cuando A&A lo considere oportuno.

Asimismo, A&A informa que los ingresos provenientes de la entidad clasificada por actividades complementarias representaron el 0.0% de sus ingresos totales del último año.

Limitaciones - En su análisis crediticio, A&A se basa en opiniones legales y/o impositivas provistas por los asesores de la transacción. Como siempre ha dejado en claro, A&A no provee asesoramiento legal y/o impositivo ni confirma que las opiniones legales y/o impositivas o cualquier otro documento de la transacción o cualquier estructura de la transacción sean suficientes para cualquier propósito. La limitación de responsabilidad al final de este informe, deja en claro que este informe no constituye una recomendación legal, impositiva y/o de estructuración de A&A, y no debe ser usado ni interpretado como una recomendación legal, impositiva y/o de estructuración de A&A. Si los lectores de este informe necesitan consejo legal, impositivo y/o de estructuración, se les insta a contactar asesores competentes en las jurisdicciones pertinentes.